

交渉学

— 戦略的交渉力：しなやかな「対話」力を身に着ける —



講師

隅田 浩司 氏

Koji SUMIDA Ph.D

東京富士大学 経済学部 教授

慶應義塾大学 グローバルセキュリティ研究所 上席客員研究員

専門は、経済法、国際経済法、交渉学（対話学）。東京大学先端科学技術研究センターMOT（技術経営）プログラム開発委員、東京大学先端科学技術研究センター特任研究員、大宮法科大学院大学非常勤講師等を経て、現職。金沢工業大学虎ノ門大学院客員教授、日本経団連グリーンフォーラム講師及び、慶應MCC客員コンサルタントなどを兼任。著書として『プロフェッショナルの戦略交渉術』（日本経団連出版）、『ビジュアル解説 交渉学入門』（日本経済新聞出版社、共著）、『戦略的交渉入門』（日経文庫、共著）、その他、経済法、交渉学関係論文など。

開催日時

2021年6月9日（水）
13:00 - 17:00

開催場所

Zoom

お申込後にミーティングIDをお知らせします。

申込方法

ホームページをご確認ください。

プログラム

13:00～講義

- 1.心理のわなと交渉力
- 2.「対話」としての交渉
- 3.交渉における事前準備の方法論
- 4.戦略的交渉を実現する方法論（基礎編）

14:30～演習

- 1.オリエンテーション
- 2.Unit1 事前準備のセッション
- 3.Unit2 模擬交渉のセッション
- 4.Unit3 ディスカッションとフィードバックのセッション
- 5.質疑応答

